

Impact-Linked Finance Fund Eastern and Southern Africa (ILFF ESA)

Proporcionamos às empresas de impacto recompensas financeiras para alcançar um impacto positivo.

Sobre o ILFF ESA

A Roots of Impact e o seu parceiro iGravity procuram empresas de impacto na África Oriental e Austral para as apoiar com dois mecanismos de financiamento diferentes ligados ao impacto: Social Impact Incentives - SIINC (pagamentos limitados no tempo que recompensam a obtenção de resultados sociais positivos predeterminados), e Impact-Linked Loans (empréstimos reembolsáveis cujo custo financeiro é reduzido através da obtenção de resultados sociais positivos pré-determinados).

O objetivo geral da Janela de Financiamento ILFF Eastern and Southern Africa (ILFF ESA) é proporcionar financiamento ligado ao impacto a empresas de impacto, permitindo-lhes assim aumentar a sua escala tanto em termos económicos como de impacto. De uma perspetiva de impacto, o objetivo é ajudar as empresas e as populações locais a lutar contra a crise Covid-19, e reforçar o enfoque das empresas no impacto, particularmente em termos de servir populações vulneráveis e de baixos rendimentos. De uma perspetiva de gestão empresarial, os mecanismos de financiamento ligados ao impacto proporcionados através da Janela de Financiamento permitirão às empresas reforçar e crescer os seus modelos empresariais e assegurar que estes continuem ou se tornem economicamente viáveis e rentáveis ao longo do tempo.

iGravity e Roots of Impact são os mandatários desta janela de investimento, responsáveis pela pré-seleção de empresas e de estruturar os termos. Esta iniciativa é patrocinada pela Agência Suíça para o Desenvolvimento e Cooperação (SDC) e pela Fundação Medicor.

Critérios gerais

Âmbito de aplicação: As empresas devem ter sido operacionais durante pelo menos três anos e operar num dos países-alvo (ver quadro abaixo em "Geografia"). Para serem elegíveis para o SIINC, as empresas devem procurar um investimento externo reembolsável (dívida, capital, etc.) que seja no mínimo o dobro do valor do SIINC. Não há requisitos de alavancagem para os empréstimos vinculados ao impacto.

Modelo de negócio: Embora não haja restrições específicas quanto à forma jurídica, as empresas precisam de ter um modelo de negócio e gerar receitas pelas suas atividades.

Sustentabilidade financeira: O objetivo do programa ILFF ESA é apoiar as empresas para que continuarão a gerar um impacto positivo muito depois dos pagamentos do SIINC ou do Empréstimo Vinculado ao Impacto terem terminado. Assim, as empresas devem já ter alcançado a sustentabilidade financeira, ou devem ter um plano claro para alcançar o equilíbrio financeiro a curto o médio prazo.

Medição de impacto: O apoio prestado às empresas neste programa assume a forma de pagamentos temporários baseados em resultados, outorgados para incentivar o impacto social positivo. A fim de conceber um calendário de pagamentos realista, é necessário dispor de dados de base relacionados com o impacto gerado pela empresa. Deve haver um registro de indicadores sistematicamente rastreados e comunicados que possam servir de base para estruturar os pagamentos do SIINC ou o Empréstimo Vinculado ao Impacto.

Foco de impacto: As empresas que visam populações vulneráveis serão de um interesse especial. As empresas que não têm um foco de impacto específico são também elegíveis se mostrarem dispostas e capazes de produzir resultados sociais positivos.

Critérios específicos

Globalmente, os parâmetros da Janela de Financiamento são:

	Objetivos gerais	Recompensar as empresas pelo impacto positivo adicional que criam, com particular incidência nas populações vulneráveis e de baixos recursos
	Organizações alvo	Empresas de impacto PMEs de impacto e empresas locais em fase de arranque ONG com modelo de negocio baseados no mercado/empresariais
	Covid-19	Empresas que tenham sido afetadas negativamente pela Covid-19, ou que proponham soluções que possam ajudar a enfrentar a crise
	Geografia	Operações na África Oriental e Austral, com preferência por um ou mais dos seguintes países: Tanzânia, Moçambique, Uganda e República Democrática do Congo
	Sectores alvo	Saúde (incluindo nutrição e serviços básicos), WASH (Água, Saneamento e Higiene), agricultura sustentável e segurança alimentar, e rendimento e emprego
	Instrumentos	Incentivos de Impacto Social (<u>SIINC</u>) e Empréstimos Ligados ao Impacto (ILL)
	Valor	SIINC: USD ou equivalente em moeda local a aproximadamente USD 150-350K ILL: USD ou equivalente em moeda local a aproximadamente USD 100-200K
	Termos	Será definido caso a caso
	Período de tempo	O processo de seleção será finalizado até Agosto de 2021. Será seguido pela fase de estruturação, que terminará em Outubro. Estima-se que o encerramento final e a assinatura da documentação estejam concluídos antes do final do ano de 2021.

Aplicação e prazo

A chamada para inscrição está aberta e você pode se inscrever por meio do seguinte formulário de inscrição online: O prazo para apresentação de candidaturas é **16 de julho de 2021**.

[Formulário de
postulação](#)

Sobre os instrumentos de financiamento

Quadro recapitulativo

	SIINC	Empréstimos Ligados ao Impacto
Propósito	<ul style="list-style-type: none"> - Permitir que as empresas de impacto atraiam investimento adicional e escalem tanto em termos de rendimento como de impacto - Melhorar o perfil de risco/retorno para potenciais investidores 	<ul style="list-style-type: none"> - Proporcionar às empresas de impacto o acesso a empréstimos em condições favoráveis - Apoiar as empresas no crescimento
Ciclo de vida da empresa	Todas as etapas	Todas as fases, particularmente as de crescimento más avanzado
Duração	2-4 anos	Flexível, mas normalmente com tenores mais longos de 3-5 anos
Requisitos	Levantar uma rodada de investimento reembolsável em paralelo (dívida, capital, etc.) que seja no mínimo o dobro do valor do SIINC (alavancagem financeira de 2 : 1)	Nenhum
Tipo e tamanho dos incentivos	- Pagamentos limitados no tempo e não reembolsáveis ligados ao impacto alcançado	- Empréstimo com termos favoráveis ligados ao impacto alcançado ("Melhores termos para melhor impacto")

SIINC

Os Incentivos de Impacto Social (SIINC) são um instrumento de financiamento que recompensa as empresas com pagamentos temporários por alcançarem resultados sociais pré-definidos e verificados independentemente. As empresas podem obter receitas adicionais e melhorar a sua rentabilidade, o que por sua vez as ajuda a atrair investimentos adicionais à escala. Para serem elegíveis para receber SIINC, as empresas de impacto precisam de levantar uma rodada de investimentos externos em paralelo. A natureza da rodada de investimento pode variar (por exemplo, capital, dívida, mezzanine, etc.) mas a dimensão deve ser no mínimo o dobro do valor do SIINC.

Exemplo SIINC

a) Empresa de cuidados de saúde que serve comunidades de baixos rendimentos quer expandir-se e está a angariar um investimento de capital de 1,5 milhões de dólares. É concedido um SIINC de USD 300K e os resultados são verificados de seis em seis meses. As métricas do SIINC incluem: aumento dos pacientes com baixos rendimentos e maior diversificação dos tratamentos disponíveis nas clínicas (com enfoque na saúde materna).

b) Uma empresa de saneamento constrói instalações de saneamento acessíveis para favelas urbanas e as franqueia para membros da comunidade para atender a todos os residentes. A empresa está levantando um investimento de dívida de USD 300K. Um SIINC de USD 150K é concedido e os pagamentos semestrais são baseados na redução de % das doenças das comunidades relacionadas ao saneamento deficiente.

Porque é que o SIINC é relevante

... para empresas de impacto e empresas inclusivas:

O modelo SIINC permite as empresas de crescer sem comprometer a geração de um forte impacto positivo. O SIINC pode funcionar como um fluxo adicional de receitas que melhora diretamente o estado de resultados. Com os pagamentos SIINC, a empresa goza de total flexibilidade sobre o tipo e a fonte de investimento a trazer.

... para investidores:

O SIINC melhora o perfil de risco/retorno das empresas de alto impacto, recompensando-as pelo seu impacto. As empresas poderão continuar ou mesmo acelerar os seus esforços para gerar um impacto profundo ao mesmo tempo que oferecem retornos suficientes.

... para os financiadores e doadores públicos:

O SIINC oferece um grande valor, uma vez que os *outcome-funders* apenas fornecem recompensas pelo impacto que é efetivamente gerado. Os *outcome funders* trabalham com as empresas para decidir sobre os resultados desejados e sobre as condições de incentivo dos mesmos. Se o SIINC for utilizado corretamente, as empresas selecionadas continuarão a gerar um impacto positivo muito depois de o acordo SIINC ter terminado.

Leia mais sobre o SIINC [aqui](#), ou veja uma explicação em vídeo [aqui](#). Inspire-se [aqui](#) em algumas histórias de sucesso do SIINC.

Empréstimos Ligados ao Impacto (ILL)

Um Empréstimo Ligado ao Impacto é similar a um empréstimo tradicional, com a principal exceção de que as taxas de juro estão ligadas à obtenção de resultados sociais pré-definidos e verificados de forma independente por parte de terceiros. A empresa recebe "melhores condições para um melhor impacto". As empresas de todas as fases são bem-vindas a candidatarem-se ao empréstimo ligado ao impacto, particularmente as que se encontram numa fase de crescimento. Ao contrário do SIINC, não há requisitos de alavancagem para os empréstimos vinculados ao impacto.

Exemplo de Empréstimo Ligado ao Impacto

Uma empresa de agro-tecnologia oferece um mercado digital que liga os agricultores aos compradores internacionais e está à procura de um empréstimo para expandir para novos mercados.

A empresa recebe um empréstimo para capital de trabalho de 200K USD através do programa ILFF ESA. A taxa de juro é fixada em 10%, com a possibilidade de a reduzir para 5% se os resultados sociais forem atingidos. As métricas consideradas são: aumento dos benefícios económicos para os agricultores, e redução do desperdício alimentar. A duração do empréstimo é de 4 anos, e a taxa de juro é ajustada de 6 em 6 meses, após verificação dos resultados.

Parceiros do ILFF ESA

Mandatários



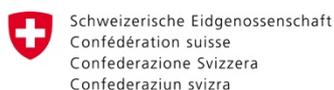
iGravity é uma empresa de consultoria com sede em Zurique especializada em investimentos de impacto e soluções financeiras inovadoras com a missão de mobilizar capital e soluções para um mundo sustentável e equitativo.



Roots of Impact é uma empresa especializada em consultoria, dedicada a fazer com que as finanças tenham um impacto positivo nas pessoas e no planeta. A firma colabora estreitamente com financiadores públicos e investidores de impacto em todo o mundo para escalar empresas de alto desempenho e inovações com forte potencial de impacto.

Organizações de financiamento

Alguma pergunta relativa à Janela da ILFF para a África Oriental e Austral? [Por favor consulte a nossa página FAQ](#). Outras perguntas - incluindo sobre como tornar-se doador ou investidor - podem ser enviadas para a equipa Impact Ventures da iGravity em impact.ventures@igravity.net.



Swiss Agency for Development
and Cooperation SDC

[A Agência Suíça para o Desenvolvimento e Cooperação \(SDC\)](#) é o centro de competência do Governo suíço para a cooperação internacional. A SDC é responsável pela cooperação para o desenvolvimento com o Sul e o Leste, cooperação multilateral, bem como pela ajuda humanitária da Suíça.

medicorfoundation
Liechtenstein

[A Fundação Medicor](#) é uma fundação independente e caritativa sediada no Liechtenstein. A Fundação contribui para a melhoria sustentável do bem-estar e capacitação de pessoas vulneráveis e desfavorecidas em países de África, América Latina e Caraíbas, bem como na Europa de Leste.